

Tableaux comparatifs des modules par édition



Édition
STANDARD



Édition
PROFESSIONNELLE



Édition
ENTREPRISE

SOMMAIRE

Tableaux comparatifs des modules par édition	1
Tableau comparatif entre Éditions, CRM (Gestion Relation Client)	3
Tableau comparatif entre Éditions, Gestion Commerciale	8
Tableau comparatif entre Éditions, Point de Vente	13
Tableau comparatif entre Éditions, Comptabilité	15
Tableau comparatif entre Éditions, Immobilisations	18
Tableau comparatif entre Éditions, Production	19
Tableau comparatif entre Éditions, Automate de Transferts	21

Tableau comparatif entre Éditions, CRM (Gestion Relation Client)

Wavesoft CRM (Gestion Relation Client)	Standard	Professionnelle	Entreprise
Généralités, Administration et Paramétrage			
Réseau (Nombre d'utilisateurs simultanés)	3	10	999
Sécurisation des connexions (RGPD – cryptage des mots de passe)	✓	✓	✓
Assistant d'aide au RGPD pour les personnes physiques : Validation du consentement, Exportation, Impression et effacement des données	✓	✓	✓
Fonctions d'optimisation/maintenance sur la base de données	✓	✓	✓
Administration des droits par utilisateur ou par profil fonctionnel	✓	✓	✓
Échange de données dynamiquement avec la suite Microsoft Office	✓	✓	✓
Génération de toutes les impressions au format PDF, Générateur PDF natif	✓	✓	✓
Envoi automatique de mail avec impression au format PDF en pièce jointe	✓	✓	✓
Accès à tous les carnets d'adresses de messagerie des contacts (Utilisateurs, Prospects, Clients, Fournisseurs, Commerciaux)	✓	✓	✓
Codification automatique des fiches : Prospects, Clients, Fournisseurs, Actions, Campagnes Marketing	✓	✓	✓
Géolocalisation sur les adresses tiers et contacts	✓	✓	✓
Administration des droits fonctionnels par utilisateur ou par groupe	✓	✓	✓
Gestion des accès concurrentiels : Prospects, Clients, Fournisseurs, Articles	✓	✓	✓
Générateur d'états simplifié intégré (personnalisation des modèles)	✓	✓	✓
Import/Export : Prospects, Contacts, Clients, Fournisseurs, Commerciaux, Contacts, Actions,	✓	✓	✓
Duplication des fiches : Prospects, Clients, Fournisseurs, Commerciaux, Actions, Campagnes Marketing, Offres commerciales.	✓	✓	✓
Ajout, modification, suppression et duplication de fiches articles	✓	✓	✓
Gestion dynamique des couleurs de lignes de liste	✓	✓	✓
Codification automatique des fiches : Affaires		✓	✓
Personnalisation des menus par utilisateur		✓	✓
Archivage des états avec horodatage		✓	✓
Gestion documentaire (Word, Excel, PowerPoint, image, vidéo, sons, etc.) dans les fiches : Commerciaux, Utilisateurs, Prospects, Clients, Fournisseurs, Actions et dans les pièces de gestion		✓	✓
Création de champs paramétrables : Prospects, Clients, Fournisseurs, Commerciaux, Actions, Affaires, Campagnes Marketing, Lignes Pièces Achat et Vente, Pièces d'Achat et Vente.		✓	✓
Création de champs SQL paramétrables : Prospects, Clients, Fournisseurs, Commerciaux, Actions, Affaires, Campagnes Marketing, Lignes Pièces Achat et Vente, Pièces d'Achat et Vente.		✓	✓
Importation des champs paramétrables dans : Les fiches Clients, Prospects, Fournisseurs, Produits, Articles, Actions		✓	✓
États libres		✓	✓
Fiches tiers types (clients, fournisseurs, prospects)		✓	✓
Multi établissements			✓
Visibilité et consultation des abonnements du module de gestion			✓
Customisation			
- Multilingue par utilisateur, paramétrage des libellés, menus et messages d'alertes, - Fourniture du fichier de langue en Anglais pour les modules CRM, Gestion Commerciale et Comptabilité - Paramétrage des écrans (client, article, affaire, action, fournisseurs, produits, pièces d'achat de vente et divers etc.) - Personnalisation des modules Gestion Commerciale, CRM, Comptabilité et Point de Vente			
Intégration native avec le Générateur d'état Appeon InfoMaker [7]	Optionnel	Optionnel	Optionnel

Interface API Google Map	Standard	Professionnelle	Entreprise
Cartographie et Calcul d'itinéraire dans les fiches contact – Option trafic, Envoi par mail, affichage sur Google Maps	✓	✓	✓
Reporting et calcul d'itinéraires			✓
CRM – Fonctions Affaires			
Gestion des Affaires, Duplication et Fusion		✓	✓
Suivi des actions et états statistiques sur les affaires		✓	✓
CRM – Fonctions accessibles depuis le module de Gestion			
Paramétrage du comportement des natures de pièces par circuit - Paramétrage des imprimantes, modèles, langues		✓	✓
Paramétrage des transformations des natures de pièces - Entêtes et libellé écritures paramétrables		✓	✓
Contrôle d'accès par nature de pièce et des transformations de pièces		✓	✓
Création de nouvelles natures de pièces par circuit			✓
CRM – Généralités			
- Gestion des tiers : Prospects/Clients, Fournisseurs, Utilisateurs, Commerciaux et divers - Gestion avancée des actions commerciales, - Gestion des offres commerciales et des données prévisionnelles, - Gestion des déclinaisons sur les offres commerciales, - Centre de réception et d'envoi des messages électroniques, - Agenda personnel, - Gestion des campagnes marketing, - Partager le portefeuille client de l'entreprise en toute sécurité grâce à la confidentialité que propose le paramétrage par commercial, - Données statistiques de suivi de l'activité commerciale, Tableaux de Bord Prévisionnels, etc. - Gestion des doublons en création et importation des tiers	✓	✓	✓
CRM – Ecran d'accueil			
Un écran d'accueil synthétise toutes les informations essentielles à la gestion quotidienne de l'activité commerciale - Accès direct à l'agenda - Accès direct à la lecture des mails - Accès direct à la lecture des messages entrants, - Accès direct à votre liste des prospects & clients actifs, - Accès direct aux contacts, - Accès direct aux offres commerciales	✓	✓	✓
CRM – Centre de messagerie électronique (email)			
- Centralisation de la réception et de l'envoi des emails, protocole POP ou IMAP (OAuth2), éditeur HTML, éditeur RTF - Double Authentification possible pour les comptes Office365 et Gmail. - Création automatique d'actions sur envoi et réception des emails, - Exportation des emails au format standard (.eml), - Paramétrage des comptes utilisateurs et des signatures électroniques, - Correcteur orthographique disponible en saisie des emails [2] - Intégration possible des pièces jointes directement dans la GED, sur les fiches Actions, Tiers ou Affaires, - Envoi des mails en différé (Temporisation)	✓	✓	✓
Corbeille d'emails	✓	✓	✓
Gestion des invitations électroniques (avec intégration Agenda) : Acceptation, modification ou refus	✓	✓	✓
Multi-adresses de messagerie par utilisateur	✓	✓	✓
Multi-signatures de messagerie par utilisateur	✓	✓	✓
Accès aux documents de la GED dans les mails		✓	✓
Edition des emails en mode « Brouillon »		✓	✓

CRM – Centre de messagerie électronique (email)	Standard	Professionnelle	Entreprise
• Gestion des « emails types »		✓	✓
• Gestion de groupes de contacts		✓	✓
CRM – Gestion des SMS			
• Création automatique d'actions sur envoi des SMS,	✓	✓	✓
• Gestion des « SMS types »	✓	✓	✓
• Gestion des fournisseurs SMS (SmsToB, SmsEnvoi, SmsFactor)	✓	✓	✓
CRM – Agenda			
• Centralisation du planning et des actions, • Agenda (au jour, 5 jours, semaines, mois) par profil utilisateur, • Paramétrage des plages horaires de l'agenda général, • Alertes avec rappel automatique, • Paramétrage des droits de visibilité des agendas, • Synchronisation Agenda & Contacts avec Google Agenda • Gestion du calendrier des jours fériés de 3 types : les jours fériés, les vacances scolaires et les fermetures exceptionnelles	✓	✓	✓
• Synchronisation Agenda & Contacts avec Google Agenda	✓	✓	✓
• Synchronisation Agenda & Contacts avec Office 365, Hotmail	✓	✓	✓
• Géolocalisation des RDV (Lieu) – pour interface Google Maps	✓	✓	✓
• Profils de groupes pour l'agenda		✓	✓
CRM – Fiche tiers			
• Dix critères de classification en standard afin de permettre d'identifier au mieux les tiers, • Possibilité d'ajouter des champs paramétrables, • Centralisation des offres commerciales du tiers, • Centralisation des actions en relation avec le tiers, • Accès à l'ensemble des données de gestion et comptable du tiers, • Conversion automatique d'un prospect en client, • Gestion des contacts privés	✓	✓	✓
• Gestion documentaire sur les fiches Tiers		✓	✓
• Gestion des tiers « Divers » avec codification automatique		✓	✓
• Gestion de la relation entre un prospect/client et son prescripteur pour identifier les meilleurs apporteurs d'affaires de votre réseau,			✓
• Gestion de la relation entre un prospect/client final et son revendeur,			✓
CRM – Fiche tiers	Standard	Professionnelle	Entreprise
• Gestion des formulaires de renseignements			✓
CRM – Actions	Standard	Professionnelle	Entreprise
• Gestion des États, Types, Priorités, Échéances (début-fin), Alarme de rappel automatique, Notes, Mails • Traçabilité avec la gestion du Donneur d'ordre de l'Intervenant et du Tiers bénéficiaire sur chaque fiche, • Suivi des actions avec la gestion de l'État du Type et de la Priorité, des Échéances (Début-Fin) de l'alarme, de la notification dans l'agenda, • Fenêtre d'ajustement avancé des actions (Quand, Qui, Quoi, Où, Catégories...) • Gestion d'action par groupe d'intervenants et gestion des conflits horaire • Compréhension du contexte par l'attachement à une affaire, Campagne, Offre Commerciale..., • Productivité accrue avec la génération automatique de l'action suivante, • Traitement de texte avancé, pour la rédaction de compte rendu de qualité ou encore l'importation direct de documents (.doc, .rtf, .txt, .html), • Support à l'archivage des mails reçus et envoyés, • Gestion des actions « Privées »,	✓	✓	✓

CRM – Actions	Standard	Professionnelle	Entreprise
- Modèle d'impression des fiches actions, - Liste générique des actions, - Fonction de recherche avancée sur les actions, - Editions personnalisables	✓	✓	✓
Gestion documentaire pour attacher des documents complémentaires (.xls, .doc, .pdf, .jpg, etc.) à la constitution d'un dossier commercial électronique,		✓	✓
Possibilité d'associer des documents (GED) dans le traitement d'import des actions (jusqu'à 3 documents)			
Gestion des actions périodiques,			✓
CRM – Offres commerciales et opportunités			
- Gestion des contacts et adresse à chaque étape du cycle : commercial, livraison, facturation, - Suivi des Offres Commerciales avec la gestion de l'État, Statut, Origine, Campagne, - Suivi du potentiel avec la date prévisionnelle de signature (Semaine, Mois, Trimestre, Année) et la pondération suivant deux indices de confiance de signature,	✓	✓	✓
Gestion des déclinaisons pour la gestion des variantes commerciales et la prise en compte dans les prévisionnels commerciaux uniquement des offres principales,		✓	✓
Suivi des Offres Commerciales avec la gestion de la Relation Tiers,			✓
CRM – Circuit des ventes			
- Consultation des pièces (devis, commandes, Livraisons, factures) - Création des devis et commandes	✓	✓	✓
CRM – Circuit des achats			
- Consultation des pièces (devis, commandes, Réception, factures) - Création des demandes de prix et des commandes		✓	✓
Gestion des consultations d'achat			✓
CRM – Campagne marketing	Standard	Professionnelle	Entreprise
- Définition de la cible par l'exploitation des propriétés avancées des listes-Wavesoft et sélection par glisser/déposer, - Glisser/déposer des contacts d'une campagne à une autre - Gestion des budgets de départ, de fin, des chiffres d'affaires en Offres commerciales, Commandes, Facturations, - Préparation de la chronologie des actions à réaliser par campagne marketing, - Traitement automatique de génération des actions (e-mailing, ...) - Gestion des contacts additionnels à la liste de diffusion, - Duplication des Campagnes Marketing, - Fonction d'e-mailing supportant les documents aux formats HTM et HTML, - Support des envois par SMS [3] - Intégration dans les documents HTML de données (accès à l'ensemble des champs de la base de données) relatives à chaque contact cible de la campagne.	✓	✓	✓
- Publipostage avec Microsoft Word - Gestion de campagne fax mailing			✓
Définition de la cible par requête SQL avec accès à l'ensemble des tables de la base de données de l'ERP,			✓
Gestion de la liste des requêtes SQL disponibles			✓

CRM – Confidentialité Client et Agenda	Standard	Professionnelle	Entreprise
- Un partage ou une restriction de visibilité des portefeuilles entre les commerciaux et les autres collaborateurs de l'entreprise est paramétrable très simplement, - L'agenda est également un élément de travail collaboratif et peut être au choix individuellement partagé entre les utilisateurs de Wavesoft CRM,	✓	✓	✓
La gestion des Établissements apporte un niveau supplémentaire dans la gestion des droits de visibilité sur les informations les plus sensibles de l'entreprise,			✓
CRM – Tableau de bord			
Tableau de bord Prévisionnel calculé sur la base des offres commerciales principales en cours et tenant compte des dates prévisionnelles de signature avec pondération ou non suivant les deux indices de confiances,	✓	✓	✓
Micro-états	✓	✓	✓
Tableau de bord des ventes, des clients, des commerciaux	✓	✓	
Tableau de bord des articles		✓	✓
Suivi des activités des intervenants			✓
CRM – Mobilité			
Grâce à la mise en œuvre d'une architecture de type client léger (TSE, Citrix etc.), il devient possible d'exploiter Wavesoft CRM de n'importe où 24h/24h du moment que l'opérateur télécom qui fournit le support de communication mobile (3G+, 3G, EDGE, GPRS, WIFI...) offre une couverture de la zone géographique où vous vous trouvez et que votre serveur soit opérationnel.	✓	✓	✓
Synchronisation des agendas et contacts sur Google Agenda et Contacts	✓	✓	✓

CRM - Les Extensions			
Wavesoft CRM Nomade [4] - Définition de profils de publication (périmètre de données à externaliser et à synchroniser) en fonction des profils des utilisateurs nomades - Assistant à la création des publications - Gestion de la synchronisation via Internet et/ou LAN - Gestion de la réception et de l'envoi des mails - Gestion de l'agenda individuel et des groupes - Création, modification et consultation des actions - Création d'Offres Commerciales - Création de Commande par saisie ou transformation d'offres commerciales - Consultation du fichier article et des stocks des dépôts - Accès à tous les types de tiers (Divers, Fournisseur, Prospect, Client) - Accès à toutes les données statistiques - Accès à toutes les pièces de vente			✓

[1] InfoMaker est un produit de la société APPEON

[2] Nécessite la présence de Microsoft Word sur le poste.

[3] Nécessite la souscription à un abonnement chez des opérateurs de SMS (SmsToBe, SmsEnvoi, SmsFactor). Cette liste est susceptible d'évoluer.

[4] Nécessite la mise en œuvre de Microsoft SQL Server édition Standard sur le site central et sur les postes nomades.

Tableau comparatif entre Éditions, Gestion Commerciale

Wavesoft Gestion Commerciale	Standard	Professionnelle	Entreprise
Obligations légales			
Certifié NF203 - Loi anti-fraude 2018	✓	✓	✓
Signature des factures, gestion des factures provisoires et validées	✓	✓	✓
Journal des événements techniques et légaux	✓	✓	✓
Archivage légaux, Gestion des totaux et grands totaux périodiques	✓	✓	✓
Dématérialisation des factures : Interface au portail CHORUS Pro, mode manuel ou automatique : - En manuel, export des factures au format dématérialisé (UBL INVOICE) pour une intégration manuelle dans le portail CHORUS Pro - Automatisation des envois dans CHORUS Pro via les API publique CHORUS, Paramétrage des coordonnées bancaires (IBAN) - Mise à jour des états d'avancement (suivi des mises en paiement)	✓	✓	✓
Généralités, Administration et Paramétrage			
Réseau (Nombre d'utilisateurs simultanés)	3	10	999
Sécurisation des connexions (RGPD – cryptage des mots de passe)	✓	✓	✓
Assistant d'aide au RGPD pour les personnes physiques : Validation du consentement, Exportation, Impression et effacement des données	✓	✓	✓
Fonctions d'optimisation/maintenance sur la base de données	✓	✓	✓
Paramétrage des classes des comptes comptable	✓	✓	✓
Multi sociétés, exercices, devises, échéances et TPF	✓	✓	✓
Moyens de paiement paramétrables	✓	✓	✓
Codification automatique des fiches : Clients, Fournisseurs, Affaires, Tiers, Articles	✓	✓	✓
Géolocalisation sur les adresses des tiers et contacts	✓	✓	✓
Administration des droits fonctionnels par utilisateur ou par groupe, impression des profils	✓	✓	✓
Échange de données dynamiquement avec la suite Microsoft Office	✓	✓	✓
Génération de toutes les impressions au format PDF, Générateur PDF natif	✓	✓	✓
Envoi automatique de mail avec édition au format PDF en pièce jointe	✓	✓	✓
Gestion des attributs : Imprimable, Partiel, Gras, Italique, Souligné, sur les lignes des pièces d'achats et de ventes	✓	✓	✓
Accès à tous les carnets d'adresses de messagerie des contacts (Utilisateurs, Clients, Fournisseurs, Commerciaux)	✓	✓	✓
Recodifications : Article, Produit, Famille Article, Dépôt, Affaire, Tarif, Mode d'expédition, Mode de règlement, Tiers	✓	✓	✓
Gestion des accès concurrentiels : Article, Produit, Clients, Fournisseurs, Pièces d'achat et de stock etc.	✓	✓	✓
Générateur d'états simplifié intégré (personnalisation des modèles de pièces avec intégration de logo etc.)	✓	✓	✓
Import/Export : Plan Comptable, Comptes, Paramétrage des états de synthèses. Clients, Fournisseurs, Commerciaux. Articles, Familles, Tarifs, Pièces de vente, Contacts, Adresses de livraison	✓	✓	✓
Création de profils d'exportation des écritures pour communiquer avec l'ensemble des produits comptable du marché.	✓	✓	✓
Duplication des fiches Articles, Produits, Pièces de gestion, Clients, Fournisseurs, Commerciaux, etc.	✓	✓	✓
Gestion des codes à barre en saisie	✓	✓	✓
Impression des codes-barres en EAN13 et EAN128 et QR Code	✓	✓	✓
Impression des étiquettes articles	✓	✓	✓
Gestion dynamique des couleurs de lignes de liste	✓	✓	✓
Désignation Article en Unicode (traitement des langues non latines)	✓	✓	✓
Intégration dans l'ERP de l'envoi de mail via le module Wavesoft CRM	Optionnel	Optionnel	Optionnel
Personnalisation des menus par utilisateur		✓	✓
Déploiement automatique des mises à jour sur les postes utilisateurs		✓	✓

Généralités, Administration et Paramétrage	Standard	Professionnelle	Entreprise
Codification automatique des fiches : Affaires		✓	✓
Import/Export des pièces d'achats		✓	✓
Import/Export du Catalogue Produits par Fournisseur		✓	✓
Archivage des états avec horodatage		✓	✓
Liste des tâches avec date de rappel		✓	✓
Gestion documentaire avec duplication des notes et documents lors des transformations		✓	✓
Ajout de champs paramétrables et champs requête SQL : Comptes, Journaux, Clients, Fournisseurs, Commerciaux, Affaires, Produits, Articles, Familles, Lignes et entêtes de Pièces Achat, Vente et divers, Contacts, adresse de livraison		✓	✓
Multi-onglets pour l'organisation des champs paramétrables		✓	✓
Importation des champs paramétrables pour les Clients, Fournisseurs, Produits, Articles, Pièce de vente, Adresses de livraison		✓	✓
Paramétrage du comportement des natures de pièces par circuit - Choix du type de stock affiché (A terme, Disponible, Livrable ou Réel) - Paramétrage des imprimantes, modèles, langues		✓	✓
Paramétrage des transformations des natures de pièces - Entêtes et libellé écritures paramétrables		✓	✓
Contrôle d'accès par nature de pièce et des transformations de pièces		✓	✓
États libres		✓	✓
Multi établissements			✓
Création de nouvelles natures de pièces par circuit			✓
Création de nouvelles étapes de transformations de pièces			✓
Export des écritures en devises (procédure d'annulation de l'exportation)			✓
Historisation des changements de taux des Devises			✓
Personnalisation des écrans Divers			✓
Lancement d'applications externes via un menu paramétrable			✓
Import/Export des pièces « divers » et de « fabrications »			✓
Fiches tiers (clients, fournisseurs) types			✓
Customisation			
- Multilingue par utilisateur, paramétrage des libellés, menus et messages d'alertes, - Fourniture du fichier de langue en Anglais pour les modules CRM, Gestion Commerciale et Comptabilité - Paramétrage des écrans (client, article, affaire, action, fournisseurs, produits, pièces d'achat de vente et divers etc.) - Personnalisation des modules Gestion Commerciale, CRM, Comptabilité et Point de Vente			✓
Intégration native avec le Générateur d'état Appeon InfoMaker [1]	Optionnel	Optionnel	Optionnel
Interface API Google Map			
Cartographie et Calcul d'itinéraire dans les fiches contact – Option trafic, Envoi par mail, affichage sur Google Maps	✓	✓	✓
Reporting et calcul Itinéraires			✓
Gestion des itinéraires de livraisons			✓
Gestion Commerciale – Fonction Ventes			
Fiches Clients, Commerciaux, Tarifs, Articles	✓	✓	✓
Circuit de vente (devis, commande, livraison, facture)	✓	✓	✓
Catalogue articles (gestion de 5 images par fiche article)	✓	✓	✓
Gestion dynamique du risque client et historisation des blocages	✓	✓	✓
Gestion du tiers Facturé / Livré / Payeur	✓	✓	✓
Tableau de bord des ventes (mensuels & hit-parade clients)	✓	✓	✓
Statistiques de vente : Clients, Familles, Articles, Commerciaux, CA N et N-1	✓	✓	✓
Portefeuille de commandes clients	✓	✓	✓
Multi Tarifs de vente	✓	✓	✓

Gestion Commerciale – Fonction Ventes	Standard	Professionnelle	Entreprise
Remise en pied de pièce en pourcentage ou en valeur	✓	✓	✓
Changement du code tarif à la ligne dans les pièces de vente	✓	✓	✓
Gestion d'arrondis prédéfinis	✓	✓	✓
Relevés de factures clients	✓	✓	✓
Edition des Lettres de relance client	✓	✓	✓
Traçabilité des transformations des pièces de gestion	✓	✓	✓
Traçabilité sur les lignes de pièces de gestion des transformations	✓	✓	✓
Affichage des habitudes de consommation en saisie de pièce	✓	✓	✓
Gestion de commentaires standards	✓	✓	✓
Saisie des pièces de vente par glisser/déposer des articles	✓	✓	✓
Traitements de masse des pièces de vente : Transformation, impression, comptabilisation des ventes et des règlements, impression des traites, génération des factures au format PDF par client, etc.	✓	✓	✓
Centre de statistiques de ventes avec accès au type de pièce	✓	✓	✓
Affichage du stock disponible à la ligne de pièce (Réel, Réserve)	✓	✓	✓
Gestion des frais sur les ventes (franco, préparation, etc.)	✓	✓	✓
Gestion des factures d'acompte et avoir d'acompte	✓	✓	✓
Outil de propagation des adresses de Facturation et Livraison sur les pièces de gestion en cours	✓	✓	✓
Affichage de l'image de l'article sur les pièces de vente	✓	✓	✓
Gestion des lignes optionnelles dans les pièces de ventes	✓	✓	✓
Assistant d'ajustement des marges et des prix de revient sur les pièces de ventes non modifiables	✓	✓	✓
Saisie des « remises lignes » en sélection multiple	✓	✓	✓
Saisie des pièces de vente par importation des lignes		✓	✓
Transformation des pièces de vente : Regroupement des pièces de vente clients par code regroupement		✓	✓
Paramétrage du mode de valorisation des marges (DPA, PMP, CUMP, Prix de Revient) par Articles ou Familles d'Articles		✓	✓
Gestion avancée des conditions tarifaires par critères (Clients, Affaires, Articles, Quantité, Etablissement)		✓	✓
Génération des tarifs spéciaux clients depuis une pièce de vente		✓	✓
Gestion des cartes de fidélité client (avec le module Point de Vente)		✓	✓
Mise à jour des tarifs de vente et des tarifs spéciaux avec phase préparatoire et application différée		✓	✓
Gestion des Ouvrages		✓	✓
Gestion des alertes Clients et Articles		✓	✓
Gestion des taxes sur les alcools (densité, volume...) et DEEE		✓	✓
Impression des tarifs de vente par client		✓	✓
Gestion des frais d'approche (niveau 1 et 2)		✓	✓
Nomenclature commerciale Fixe, calcul dynamique des marges lors de la saisie		✓	✓
Gestion des déclinaisons articles d'un à trois axes (Exemple : Taille/Matière/Couleur)		✓	✓
Gestion des articles « Pères » (sans déclinaison) sur devis		✓	✓
Edition des étiquettes clients		✓	✓
Nomenclature commerciale Variable		✓	✓
Gestion des articles de substitution		✓	✓
Nomenclature commerciale de Proposition			✓
Recherche dans les notes des fiches clients, fournisseurs, articles, produits			✓
Gestion des contremarques « Interne » et « Externe »			✓
Gestion des Abonnements			✓
Gestion des nomenclatures techniques multi niveaux et droit d'accès			✓
Pièces de fabrications (Ordre de fabrication et Bon de fabrication)			✓
Gestion des numéros de Lot et numéros de Série			✓

Gestion Commerciale – Fonction Ventes	Standard	Professionnelle	Entreprise
Fiches d'informations complémentaires sur numéros de lot et de série - Informations principales sur la fiche série et lot - Statut (Disponible, Bloqué, Quarantaine, Détruit) - Liste des mouvements de stocks et accès direct aux pièces - Gestion des documents - Champs paramétrables			✓
Gestion des promotions			✓
Gestion de dimensions sur les articles (densité, volume...)			✓
Gestion de la déclaration d'échanges de biens (D.E.B.) – Format XML			✓
Gestion de la Déclaration Européenne de Services (D.E.S.) – Format XML			✓
Gestion des flux EDI en entrées et sorties			✓
Gestion du multilingue sur les impressions des pièces de vente			✓
Gestion des références Article par Client			✓
Ecran de recherche avancée sur le fichier des articles			✓
Ecran de recherche avancée sur les pièces de vente			✓
Visualisation des conditions tarifaire particulière sur la fiche article			✓
Cadencier des livraisons			✓
Gestion du stock bloqué sur les commandes (Article standard, lot ou série)			✓
Gestion Commerciale – Fonctions Affaires			
Gestion des Affaires, Duplication et Fusion		✓	✓
Statistiques Affaires croisées Ventes/Achats sur les en têtes de pièce		✓	✓
Transformation des pièces de vente : Regroupement des pièces de vente clients par code affaire		✓	✓
États statistiques de suivi des affaires		✓	✓
Gestion Commerciale – Fonction Analytique			
Gestion des plans et extraits analytiques, des modèles de ventilation		✓	✓
Gestion Commerciale – Fonctions Stocks			
Gestion des stocks par dépôt	Mono Dépôt	Multi Dépôts	Multi Dépôts
Gestion des inventaires (Saisie, Consultation, Éditions etc.)	✓	✓	✓
Consultation des stocks (général, détail, historique et mouvements)	✓	✓	✓
Pièces de mouvements de stock : Entrées et Sortie	✓	✓	✓
Importation de lignes dans les pièces de stock	✓	✓	✓
Pièces de mouvements de stock : Transferts.		✓	✓
Calcul des besoins en réapprovisionnement		✓	✓
Type de dépôt : Client, Fournisseur		✓	✓
Catalogue des Produits Général et par Fournisseur		✓	✓
Gestion des inventaires (Import des inventaires, filtrage avancé)		✓	✓
Saisie en grille des articles déclinés		✓	✓
Gestion des N° de Lot et de Série			✓
Gestion des stocks en mode Standard, FIFO et FEFO			✓
Gestion des dépôts de quarantaine			✓
Gestion des réapprovisionnements automatiques par commandes d'achat et/ou Ordres de Fabrication. (Seuil d'alerte mini, Stock maxi)			✓
Gestion des transformations sur le circuit des pièces de stock			✓
Simulation d'assemblage : besoin en stock sur tous les niveaux			✓
État des rotations des stocks, État des articles périssables			✓
Gestion Commerciale – Fonctions Achats			
Fiches Fournisseurs	✓	✓	✓
Gestion des références d'achat « produit/article »	Mono Fournisseur	Multi Fournisseurs	Multi Fournisseurs
Circuit d'achat (Demande de Prix, Commande, Réception, Facture)	✓	✓	✓
Gestion des acheteurs	✓	✓	✓
Gestion des factures d'acompte et avoir d'acompte	✓	✓	✓
Gestion de produits génériques (Port, Frais etc.)	✓	✓	✓

Gestion Commerciale – Fonctions Achats	Standard	Professionnelle	Entreprise
Outil de propagation des adresses de Facturation et Livraison sur les pièces de gestion en cours	✓	✓	✓
Multi code-barres sur les produits	✓	✓	✓
Gestion d'une remise en pied de facture	✓	✓	✓
Traitements de masse des pièces d'achat : Transformation, impression, comptabilisation des achats, comptabilisation des règlements, etc...		✓	✓
Portefeuille de commandes fournisseurs		✓	✓
Création d'une commande fournisseur par « Glisser/Déposer » depuis une commande client		✓	✓
Gestion de la TVA sur les acquisitions intra-communautaire		✓	✓
Gestion des alertes fournisseurs et produits		✓	✓
Gestion des taxes sur les alcools (densité, volume...)		✓	✓
Importation de lignes de pièce en contrôle de réception		✓	✓
Centre de statistiques achats avec accès au type de pièce		✓	✓
Gestion des frais sur les achats (franco, préparation, etc.)		✓	✓
Gestion des déclinaisons produits d'un à trois axes (Exemple : Taille/Matière/Couleur)		✓	✓
Gestion de dimensions sur les produits (densité, volume...)			✓
Gestion des dossiers de frais d'approche (niveau 3)			✓
Gestion de la déclaration d'échanges de biens (D.E.B.) – Format XML			✓
Gestion Commerciale – Fonctions Financières			
Edition des lettres de relance client sur les données de gestion	✓	✓	✓
Plan comptable, listes des journaux	✓	✓	✓
Saisie des écritures d'OD, extraits de comptes	✓	✓	✓
Accès direct en consultation aux pièces de gestion de type vente	✓	✓	✓
Assistant de règlement clients avec génération automatique des écritures d'OD pour les écarts de change (Ed. Entreprise) et de règlement.	✓	✓	✓
Assistant de règlement fournisseurs : génération de fichiers de virements CFNOB et SEPA, édition des lettres chèques et courriers	✓	✓	✓
Gestion des portefeuilles de chèques			
Accès direct en consultation aux pièces de gestion de type achat		✓	✓
Editions des bordereaux de remise de chèques en banque		✓	✓
Envoi en masse des Lettres de relance client par mail (mail type) *		✓	✓
*nécessite le module Wavesoft CRM			
Les Extensions – Gestion Commerciale			
Wavesoft connecteur e-Commerce Oxatis [2]	Mono Site	Deux Sites	Multisite
- Intégration des fonctions directement dans l'interface WaveSoft - Conforme au régime de TVA des ventes à distance (Juillet 2021) - Gestion des modes d'expéditions - Gestion des moyens de paiements - Gestion des catégories - Gestion de la marque - Gestion du port - Gestion des Nomenclatures Commerciale de Proposition (vente suggestive) - Mise à jour différentielle des stocks articles - Mise à jour des tarifs (10 tarifs) - Gestion des clients en Compte (B to B) - Gestion des clients Web (B to C) - Importation des commandes B to B et B to C - Mise à jour des états d'avancement des commandes - Gestion du Tracking Number et du lien de suivi de livraison du transporteur - Synchronisations des 5 photos de la fiche article - Gestion des Nomenclatures Commerciales Fixes (Packs) - Gestion globalisée du stock article pour tous les dépôts	✓	✓	✓

[1] InfoMaker est un produit de la société APPEON

[2] Certaines fonctions dépendent de l'édition du module Wavesoft Gestion Commerciale.

Tableau comparatif entre Éditions, Point de Vente

Wavesoft Point de Vente	Standard	Professionnelle	Entreprise
Obligations légales			
Logiciel Certifié NF525 - Loi anti-fraude 2018	✓	✓	✓
Signature des tickets	✓	✓	✓
Journal des événements techniques et légaux	✓	✓	✓
Archivage légaux, Gestion des totaux et grands totaux périodiques	✓	✓	✓
Généralités, Paramétrage et Exploitation			
Réseau nombre de TPV (caisse)	1	10	999
Réseau nombre d'Etablissement (magasin)	1	1	99
Sécurisation des connexions (RGPD – cryptage des mots de passe)	✓	✓	✓
Gestion en temps réel des TPV et des magasins	✓	✓	✓
Multi modes de règlement optionnels, 20 modes de règlements	✓	✓	✓
Personnalisation des profils de saisie des TPV	✓	✓	✓
Gestion des envois des E-tickets ⁽¹⁾ par email	✓	✓	✓
Personnalisation des impressions des tickets : Ouverture, Clôture, Récapitulatif, Règlements	✓	✓	✓
Impression des chèques	✓	✓	✓
Gestion des vendeurs et des autorisations fonctionnelles	✓	✓	✓
Gestion des clients TPV et en compte	✓	✓	✓
Saisie en caisse des pièces de gestion : Commande, Bon de livraison, Facture, Avoir, Bon de Retour	✓	✓	✓
Mises en attente des saisies	✓	✓	✓
Duplicata des tickets	✓	✓	✓
Gestion du fond de caisse	✓	✓	✓
Calcul du rendu de monnaie	✓	✓	✓
Gestion des articles divers, des remises (% ou montant) et des offerts	✓	✓	✓
Gestion des « remises lignes » et des remises « sous total »	✓	✓	✓
Arrondi du total du ticket à la demande	✓	✓	✓
Gestion des avoirs, acomptes, crédits clients	✓	✓	✓
Multi codes-barres	✓	✓	✓
Gestion des mouvements de caisse et des ouvertures du tiroir-caisse	✓	✓	✓
Impression des états de clôture de caisse	✓	✓	✓
Statistiques des TPV	✓	✓	✓
Support des matériels commerciaux standards	✓	✓	✓
Déplacement des lignes d'un ticket, Sous-totaux dans un ticket	✓	✓	✓
Gestion des factures d'acompte et avoir d'acompte en vente	✓	✓	✓
Gestion des transformations des pièces de vente	✓	✓	✓
Gestion d'images sur les boutons	✓	✓	✓
Import/Export d'un ensemble de profils d'écrans	✓	✓	✓
Affichage de la photo de l'article en saisie de caisse	✓	✓	✓
Gestion du T.P.E. (Terminal de Paiement) Ingénico	✓	✓	✓
Gestion des historiques des ventes par magasin et Terminal Point de Vente		✓	✓
Gestion du stock central et par magasin, des transferts de dépôt à dépôt	Mono dépôt	✓	✓
Gestion des cartes de fidélité client (Chèque cadeau, fidélité)		✓	✓
Gestion des déclinaisons articles d'un à trois axes (Exemple : Taille/Matière/Couleur)		✓	✓
Gestion des avances (liste de mariage...)		✓	✓
Déploiement automatique des mises à jour sur les postes utilisateurs		✓	✓

Généralités, Paramétrage et Exploitation	Standard	Professionnelle	Entreprise
Gestion avancée des conditions tarifaires par critères (Clients, Affaires, Articles, Quantité)		✓	✓
Gestion des promotions			✓
Gestion des articles gérés en lot et numéro de série			✓
Gestion des Réassorts de stocks des magasins			✓
Les Extensions – Point de vente	Standard	Professionnelle	Entreprise
Gestion des Points de vente autonomes - Gestion d'un « BackOffice » par magasin : - Inventaire - Réassort manuel des stocks entre magasin et site principal (commande, réception magasin et livraison site principal) - Réassort automatique des magasins - Tarifs - Synchronisation manuelle entre un magasin autonome et le site principal - Synchronisation automatique et planifications des heures de synchronisation entre les magasins autonomes et le site principal. - Gestion de la récupération des ventes des magasins autonomes par imports de fichiers sur le site central en cas de désynchronisation d'un site autonome			✓

[1] Nécessite le module Wavesoft CRM

Tableau comparatif entre Éditions, Comptabilité

Wavesoft Comptabilité	Standard	Professionnelle	Entreprise
Généralités, Administration et Paramétrage			
Logiciel Certifié NF203 - Loi anti-fraude 2018	✓	✓	✓
Journal des événements techniques et légaux	✓	✓	✓
Archivage légaux, Gestion des totaux et grands totaux périodiques	✓	✓	✓
Généralités, Administration et Paramétrage			
Réseau (Nombre d'utilisateurs simultanés)	3	10	999
Sécurisation des connexions (RGPD – cryptage des mots de passe)	✓	✓	✓
Assistant d'aide au RGPD pour les personnes physiques : Validation du consentement, Exportation, Impression et effacement des données	✓	✓	✓
Compatibilité avec les normes DGI (française) 2014	✓	✓	✓
Architecture de type ERP	✓	✓	✓
Fonctions d'optimisation/maintenance sur la base de données	✓	✓	✓
Paramétrage des classes des comptes comptable jusqu'à 7 positions	✓	✓	✓
Multi sociétés, exercices, devises, échéances et TPF	✓	✓	✓
Moyens de paiement paramétrables	✓	✓	✓
Codification automatique des fiches : clients, fournisseurs	✓	✓	✓
Géolocalisation sur les adresses des tiers et contacts	✓	✓	✓
Administration des droits par utilisateur ou par groupe, impression des profils	✓	✓	✓
Échange de données dynamiquement avec la suite Microsoft Office	✓	✓	✓
Génération de toutes les impressions au format PDF, Générateur PDF natif	✓	✓	✓
Envoi automatique de mail avec édition au format PDF en pièce jointe	✓	✓	✓
Accès à tous les carnets d'adresse de messagerie des contacts (Utilisateurs, Clients, Fournisseurs, Commerciaux)	✓	✓	✓
Gestion des accès concurrentiels des objets : Clients, Fournisseurs	✓	✓	✓
Générateur d'états simplifié intégré	✓	✓	✓
Import/Export : Plan Comptable, Fichier FEC, Écritures (avec procédure d'annulation de l'importation), Paramétrage des états de synthèses, Clients, Fournisseurs, Commerciaux.	✓	✓	✓
Création de profils d'importation/exportation des écritures pour communiquer avec l'ensemble des produits comptable du marché.	✓	✓	✓
Personnalisation des états d'impressions (Grand livre, Balance, Brouillard, Journaux, Centralisateur Général, Mensuel et Compte)	✓	✓	✓
Gestion dynamique des couleurs de lignes de liste	✓	✓	✓
Accès direct en consultation aux pièces de gestion de type vente*	✓	✓	✓
Personnalisation des menus par utilisateur		✓	✓
Accès direct en consultation aux pièces de gestion de type achat*		✓	✓
Archivage des états avec horodatage		✓	✓
Liste des tâches avec date de rappel		✓	✓
Gestion documentaire (Word, Excel, PowerPoint, image, vidéo, sons, etc.) dans les fiches : Société, Commerciaux, Fournisseurs, Clients,		✓	✓
Ajout de champs paramétrables et champs requête SQL dans les fiches Comptes, Journaux, Clients, Fournisseurs, Commerciaux		✓	✓
États libres		✓	✓
Multi établissements			✓
Import/export des états de reporting			✓
Export des écritures en devises (avec procédure d'annulation de l'exportation)			✓

Généralités, Administration et Paramétrage	Standard	Professionnelle	Entreprise
Personnalisation des écrans divers			✓
Lancement d'applications externes via un menu paramétrable			✓
Historisation des changements de taux des Devises			✓
Customisation			
- Multilingue par utilisateur, paramétrage des libellés, menus et messages d'alertes, - Fourniture du fichier de langue en Anglais pour les modules CRM, Gestion Commerciale et Comptabilité - Paramétrage des écrans (client, article, affaire, action, fournisseurs, produits, pièces d'achat de vente et divers etc.) - Personnalisation des modules Gestion Commerciale, CRM, Comptabilité et Point de Vente			✓
Intégration native avec le Générateur d'état Apeon InfoMaker [I]	Optionnel	Optionnel	Optionnel
Interface API Google Map			
Cartographie et calcul d'itinéraire dans les fiches contact	✓	✓	✓
Comptabilité - Générale			
Fiches Comptes, Journaux, Clients, Fournisseurs et Commerciaux	✓	✓	✓
Guide de saisie d'écritures, Génération à partir d'une pièce comptable	✓	✓	✓
Souche de numérotation de pièces comptables dans les journaux	✓	✓	✓
Écritures de type simulé, brouillard, validé	✓	✓	✓
Assistant de validation périodique des écritures de brouillard	✓	✓	✓
Contrepartie automatique en saisie d'écritures	✓	✓	✓
Sélection et transfert/recopie d'écritures avec choix du journal, période et date effet	✓	✓	✓
Edition Grand-Livre, Balance, Journaux centralisateurs	✓	✓	✓
Lettrage manuel et automatique avec O.D. d'ajustement lettrage	✓	✓	✓
Lettrage des comptes tiers en saisie d'écritures de banque	✓	✓	✓
Échéancier des factures, balance âgée, balance âgée détaillée	✓	✓	✓
Bordereaux de remise en banque	✓	✓	✓
Navigation entre extrait de compte sur les comptes uniquement à lettrer	✓	✓	✓
Extrait de compte en détail des écritures N-1 sur exercice N	✓	✓	✓
Report à-nouveaux automatique	✓	✓	✓
États centralisateurs des journaux, Général, Mensuel, des Comptes	✓	✓	✓
Gestion de l'escompte sur les règlements clients	✓	✓	✓
Assistant de règlement clients avec génération automatique des écritures d'OD pour les écarts de change (Ed. Entreprise) et de règlement.	✓	✓	✓
Assistant de règlement fournisseurs : édition des lettres chèque, génération de fichiers de virements SEPA, édition des lettres chèques et courriers	✓	✓	✓
Fichier d'échanges comptable (F.E.C.)	✓	✓	✓
Gestion de la TVA auto-liquidée et Monaco	✓	✓	✓
Edition des Lettres de relance client	✓	✓	✓
Rapprochement manuel des comptes financiers, Etat de rapprochement	✓	✓	✓
Génération automatisée des extournes comptables	✓	✓	✓
Gestion des portefeuilles de chèques	✓	✓	✓
Envoi en masse des Lettres de relance client par mail (mail type) *		✓	✓
*nécessite le module Wavesoft CRM			
Rapprochement automatique des comptes financiers		✓	✓
Modèles d'écritures d'abonnement avec date de fin de génération		✓	✓
Saisie des écritures au « kilomètre »		✓	✓
Gestion du portefeuille des billets à ordre fournisseurs		✓	✓
Gestion du portefeuille des effets fournisseurs		✓	✓

Comptabilité - Générale	Standard	Professionnelle	Entreprise
Gestion du portefeuille des effets clients (Traite, LCR-A, LCR- NA, BOR) : Saisie, Émission, Acceptation, Remise, Avis de Crédit, fichiers CFONB		✓	✓
Gestion du portefeuille des prélèvements clients : Saisie, Avis de Prélèvement, Avis de Crédit et génération des fichiers de prélèvements SEPA		✓	✓
Portefeuilles de chèques, éditions des bordereaux de remise en banque		✓	✓
Champs paramétrables (import/Export) sur les écritures comptables		✓	✓
Gestion documentaire en saisie d'écritures, extrait de compte et recherche d'écritures			✓
Modèles d'écritures d'abonnement gérés par Etablissement			✓
Comptabilité - Analyse financière			
Déclaration de TVA (Débit et Encaissement) - Etat préparatoire, - TVA sur encaissement avec paiements partiels ou multi-échéance, - Comptabilisation et lettrage de la déclaration	✓	✓	✓
États financiers, Bilan Actif et Passif	✓	✓	✓
États financiers, Compte de Résultat	✓	✓	✓
États financiers, Solde Intermédiaire de Gestion	✓	✓	✓
États de Reporting Comptable personnalisés	✓	✓	✓
États de Reporting Analytique personnalisés		✓	✓
Comptabilité - Analytique et Budgétaire			
Analytique multi ventilations : En automatique suivant un plan de ventilation, avec confirmation, manuellement.		Multi plans	Multi plans
Générateur d'états analytiques avec croisement possible entre plans		✓	✓
Fonction de recalcul des ventilations analytiques		✓	✓
Contrôle des ventilations analytiques à 100%		✓	✓
Budgétaire sur les comptes généraux et sur les sections analytiques		✓	✓
Balance analytique détaillée par compte		✓	✓
État des écritures non ventilées à 100%		✓	✓
Comptabilité - Fonctions Affaires			
Gestion des Affaires, Duplication et Fusion		✓	✓

* nécessite le module Wavesoft Gestion Commerciale

[1] InfoMaker est un produit de la société APPEON

Tableau comparatif entre Éditions, Immobilisations

Wavesoft Immobilisations	Standard	Professionnelle	Entreprise
Nombre de dossiers	1	5	99
Réseau (Nombre d'utilisateurs simultanés)	1	1	999
Sécurisation des connexions (RGPD – cryptage des mots de passe)	✓	✓	✓
Gestion des immobilisations par composant conformément à la réglementation : CRC 2002-10			
Autonome ou intégrée à Wavesoft Comptabilité	✓	✓	✓
Intégration de Wavesoft Immobilisations autonome dans une base Wavesoft Comptabilité	✓	✓	✓
Paramétrage du type d'imposition	✓	✓	✓
Bases comptables et fiscales indépendantes	✓	✓	✓
Plans d'amortissements Comptable, Fiscal et dérogatoire	✓	✓	✓
Calcul rétrospectif des amortissements	✓	✓	✓
Valeur résiduelle modifiable sur les annuités non closes avec recalcul des plans d'amortissements	✓	✓	✓
Gestion des composants : éclatement et regroupement de biens	✓	✓	✓
Gestion des provisions et des réévaluations (au niveau des composés ou des composants)	✓	✓	✓
Gestion des cessions avec calcul des plus ou moins-values	✓	✓	✓
Génération des écritures comptables	✓	✓	✓
Comptabilisation mensuelle des dotations (1)	✓	✓	✓
Calcul de la base de taxe professionnelle	✓	✓	✓
Gestion des états avec filtres, ruptures et classements paramétrables	✓	✓	✓
Impression d'étiquettes code-barres	✓	✓	✓
Imports / Exports paramétrables des fiches immobilisations avec recalcul des plans d'amortissements	✓	✓	✓
Générateur de formules de calcul d'amortissement	✓	✓	✓
Générateur d'états	✓	✓	✓
Export des états en PDF	✓	✓	✓
Gestion du nombre de décimales de la devise	✓	✓	✓
Impression des états de synthèse 2054 et 2055	✓	✓	✓
Mise à jour des calculs des mouvements affectant les provisions pour Amortissement dérogatoire pour l'Etat 2055	✓	✓	✓
Impression des états préparatoires OHADA et 2033 C	✓	✓	✓
Gestion des feuilles de style (choix des états en couleur ou monochrome)	✓	✓	✓
Possibilité de générer les écritures de dotations intermédiaires	✓	✓	✓
Importation des modèles ou sections analytiques dans les fiches Immobilisations (Dossier intégré)	✓	✓	✓
Intégration Analytique avec affectation des modèles de répartition comptable ou spécifique par profil d'immobilisation ou par fiche immobilisation (1)	✓	✓	✓
Prise en compte du suramortissement exceptionnel de 40%	✓	✓	✓

(1) Nécessite Wavesoft Comptabilité (dossier Immobilisation intégré à la comptabilité)

Tableau comparatif entre Éditions, Production

Wavesoft Production	Professionnelle	Entreprise
Généralités, Paramétrage et Données techniques		
Sécurisation des connexions (RGPD – cryptage des mots de passe)	✓	✓
Règles de fabrication	✓	✓
Calcul des besoins nets	✓	✓
Prix de revient théorique sur quantités économiques dans les sous-niveaux	✓	✓
Plan de charge	✓	✓
Test de faisabilité	✓	✓
Multi-dépôts	✓	✓
Multi-gammes par articles	✓	✓
Multi-nomenclature par article	✓	✓
Choix du type de consommation des composants	✓	✓
Consommation des composants à l'opération	✓	✓
Personnalisation des onglets divers	✓	✓
Nomenclature à options	✓	✓
Assistant d'importation des Nomenclatures et des Gammes (avec modèle d'opération)	✓	✓
Gestion des coefficients et des unités différentes par opération	✓	✓
Gestion des documents liés dans la nomenclature	✓	✓
Paramètre : - Méthode de valorisation part matière - Méthode de valorisation par temps - Sur-réception autorisée - OF avancement Opérateur - OF avancement Quantité	✓	✓
Assistant d'importation des modèles de documents	✓	✓
Prix de revient : - Calcul et historisation des simulations des prix de revient théorique - Calcul des prix de revient réel sur réception d'OF - Option de prix de revient figé sur les articles - Traitement en tâche de fond du calcul global des prix de revient	✓	✓
Multi-Etablissements		✓
Gestion des lots et numéros de série		✓
Compteur avancé pour la détermination des numéros de séries et de lots sur les produits finis et semi-finis		✓
Production - Gamme & Nomenclature		
Cas d'emploi des gammes	✓	✓
Cas d'emploi des modèles d'opération	✓	✓
Option de report automatique des modifications des modèles d'opération sur les gammes	✓	✓
Production - Ordre de fabrication & Atelier		
Suivi avancement de production	✓	✓
Importation des temps et quantité produites	✓	✓
Visualisation en colonne de l'écart entre le temps prévu et réalisé	✓	✓
Génération automatique des OF à la saisie de la commande client	✓	✓
Gestion de la consommation des manquants sur OF	✓	✓
Gestion des déclinaisons articles d'un à trois axes (Exemple : Taille/Matière/Couleur)	✓	✓
Ecran de gestion de la charge par opérateur avec visualisation du taux de charge	✓	✓
Production - Ordre de fabrication & Atelier		
Impression automatique des OF depuis les points d'entrées	✓	✓
Mise à jour des champs paramétrables des lignes de pièces vente en gestion OF et saisie d'avancement pour les OF liés aux commandes	✓	✓
Gestion des déclinaisons articles	✓	✓

Production - Ordre de fabrication & Atelier	Professionnelle	Entreprise
Saisie des rebuts, possible à la réception	✓	✓
Deux images possibles par OF pour intégration dans les documents de fabrication	✓	✓
Gestion des Co-Produits : - Permet la réception de produits fabriqués en parallèle du produit principal de l'OF, - Permet la détermination des références des produits fabriqués en fin d'OF,		✓
Affectation manuelle du numéro de série à la réception d'un OF		✓
Attachement d'un dépôt de fabrication à une règle de fabrication et report sur l'OF		✓
OF de reprise (retouche)		✓
Production - Calcul des besoins nets		
Calcul des besoins nets inter dépôts	✓	✓
Paramétrage des dépôts à intégrer dans le CBN	✓	✓
Lancement du CBN en différé	✓	✓
Gestion d'un plan directeur de production (PDP)	✓	✓
Affichage du cumul des propositions et des encours réels sur un article	✓	✓
Possibilité de regrouper les propositions sélectionnées sur un même article	✓	✓
Production - Fonction Chiffrage		
Génération du devis ou de l'offre commerciale,		✓
Génération de la nomenclature et de la gamme d'OF		✓
Statut du modèle de chiffrage		✓
Gestion des chiffrages et sous-chiffrages		✓
Option de transformation du chiffrage en OF sans passer par l'offre ou le devis		✓
Génération des données techniques (nomenclatures et gammes) depuis le chiffrage		✓
Production - Fonction Qualité		
Gamme de contrôle en réception et fabrication		✓
Gestion des moyens de contrôle		✓
Saisie des relevés de contrôle		✓
Blocage et déblocage des lots		✓
Production - Plan de Charge		
Représentation graphique du plan de charge	✓	✓
Les Extensions – Production		
Wavesoft Suivi de Production Atelier [1] - Saisie des temps passés par lecteur code barre dans l'atelier - Intégration des pointages de type « arrivée » et « départ » - Saisie des co-produits et de leurs quantités - Options de lancement automatique des OF à la saisie d'avancement sur la première opération et de réception sur la dernière - Pointage possible en durée (sans début/fin) - Ecran de mise en pause et reprise des OF - Saisie des rebuts à la réception - Gestion des pauses - Pointage des contrôles - Pointage des temps hors production - Filtre sur écran de pointage pour le transfert des données par pôle etc. - Saisie de temps divers - Validations des opérations par code à barre	✓	✓

[1] Fonctionne au travers d'un navigateur Internet

Tableau comparatif entre Éditions, Automate de Transferts

Wavesoft Automate de Transferts

	Entreprise
Automate de Transferts	
Nombre de serveurs	99
Nombre de dossiers	99
Import/Export EDI	✓
Serveur DDE	✓
Serveur TCP	✓